



YOUTH ACTIVISM FOR
LEBANESE ACCOUNTABILITY

الوحدة الرابعة: المناظرة والحوار الدرس الثامن: بناء الحجج والدفاع عنها

بناء الحجج والدفاع عنها

الهدف من الدرس: التمكن من بناء حجج فعالة والدفاع عنها في المناظرة والحوار

يشمل بعض ما سنناقشه في هذا الدرس ما يلي:

- الحجج؛
- الأدلة؛
- الإقناع؛
- صياغة أفكار بسيطة ومقتضبة؛
- بناء الحجج؛
- الردّ، الطعن، ودحض الحجج.

ما هي الحجة؟

ما الذي نغنيه بكلمة حجة؟

- ← مجموعة من الأسباب والبيانات أو الوقائع التي يقصد بها دعم أو بناء وجهة نظر معيّنة.
- ← سبب يقَدّم دعماً للقضية موضوع النقاش أو لمعارضتها.
- ← بيان يقصد به الإقناع.

ما الفرق بين الحجة والبيان؟

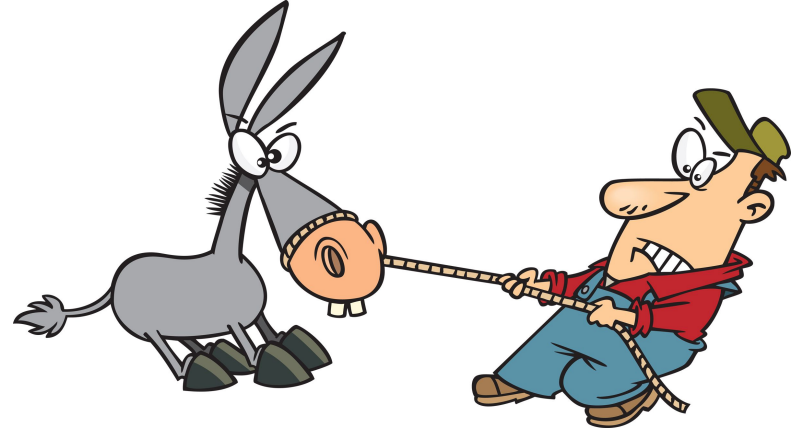
- ← البيان هو النقطة التي تودّ إثباتها.
- ← البيانات ليست حججاً.
- ← المناظر الجيّد يبدأ ببيان ثم يقَدّم الأدلة والأمثلة الداعمة لهذا البيان.
- ← الحجج بحاجة إلى بيانات داعمة ومنطق لتكون مقنعة.

لم تعتبر الأدلة مهمة؟

- ← الأدلة تقدّم الوقائع للمساعدة في تسوية الحجة.
- ← الأدلة تقدّم الأسباب التي تدعو للتوافق مع حجة معينة.
- ← الأدلة يمكن أن تسهم في تثقيف الحكم أو القاضي أو الجمهور.
- ← الأدلة يمكن أن تقدم معلومات بديلة مقارنة بما يقدمه خصمك.



- **السلطة** ← القيادة، التأكيد، القوة، الإكراه، التهديد
- **الدفع** ← الحوافز المادية، المكافأة، التعويض، التفاوض، التبادل، المساومة، الصفقات.
- **الإقناع** ← التواصل مع الآخرين بطريقة تحفّزهم للتفكير أو التصرف بشكلٍ مختلف بملء إرادتهم.



- في المناظرة، نبرة صوتك، واللغة أو الكلمات التي تستخدمها وتبادل النظرات كلها أمور مهمة.
- من المهم أيضاً تحديد ما إذا كان من الملائم إلقاء كلمة رسمية أو دعابة أو الاثنتين كجزء من مقاربتك.
- "كلما فكرت بوضوح، كتبت بوضوح."

بناء الحجج

البنية الأساسية للحجج تتألف من ثلاثة عناصر: الادعاء، الدليل، والدعم

- الادعاء هو الموقف الذي يسعى المناظر لأن يقبله الجمهور.
- الدليل هو المعلومات الإضافية التي تعطى للجمهور من أجل دعم الادعاء.
- الدعم هو العلاقة المنطقية أو السبب الذي يربط الدليل بالادعاء.

أهمية التنظيم

- نظم أدلتك وحججك وحدد أولوياتك؛
- قدم أقوى حججك أولاً؛
- قدم الحجج الأهم في بداية المحادثة؛
- قدم حجبتين أو ثلاثاً وأضف الأدلة ذات الصلة أثناء الكلمة؛
- إذا كنت تناظر ضمن فريق:
 - اختر من يقدم أيّ أدلة لكي يكون لكل شخص دور في الكلام؛
 - أترك بعض الحجج لمتحدثين آخرين؛
 - خصص حجج أو أبعاد جديدة؛
 - المتحدث الأخير لا يحتاج بالضرورة لتقديم حجج جديدة بل يمكنه تقديم أدلة إضافية.

الدحض والنقض



- **الدحض** يتمّ عند تقديم حجج الطرف الأول، ويكون على الطرف الثاني تقديم ردّ عليها بشكلٍ نقدي. المقصد هو تقديم حجج معارضة.
- **النقض** هو الدفاع عن الحجة من بعد دحضها.
 - أثناء النقض، يشير المناظر إلى الحجج التي قدّمها شركاؤه إضافة إلى الدحض الذي قدّمه خصومه.

أهمية الإصغاء

- الإصغاء مهم لكي تتمكن من اختيار طريقة النقص المناسبة أو الحجة المعارضة لمواقفهم أو بياناتهم.
 - المناظر الجيد يجب من خلال تقديم الأدلة المعارضة.
 - المعارضة بذكاء تقتضي إيجاد سبيل لمعارضة أو تقديم نقض لحجج وتفسيرات المناظرين الآخرين.
 - يمكنك تقديم نقض لصلاحية البيان الذي يقدمه الخصم وهو مختلف عن معارضة الشرح.

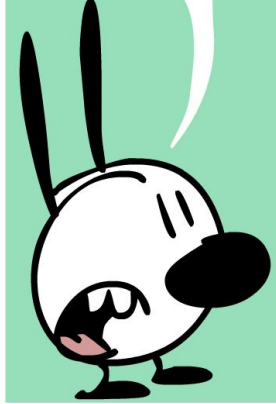


تسعة أساليب لبناء حجة دامغة

1. حافظ على البساطة؛
2. كن عادلاً تجاه خصمك؛
3. تجنّب الأخطاء الشائعة؛
4. اجعل افتراضاتك واضحة؛
5. ابن حجتك على أساس متين؛
6. استخدم أدلة يصدّقها القارئ؛
7. تجنّب العموميات – توحّ الدقة والتحديد؛
8. تفهّم وجهة النظر المعارضة لرأيك؛
9. اجعل من السهل على خصمك أن يبدّل رأيه.

تمرين: بناء حجة مقنعة

لم عليّ أن أطيع القانون؟
WHY SHOULD I
OBEY THE LAW?



IT'S
PART
OF THE
SOCIAL
CONTRACT.

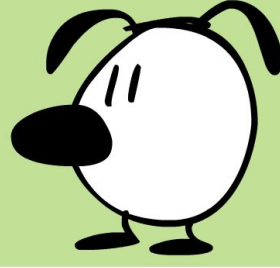


mimiandunice.com

لأنه جزء من العقد الاجتماعي.

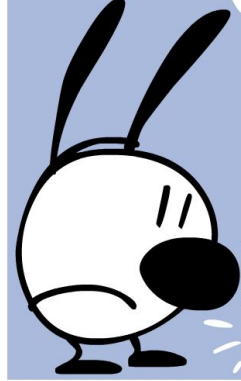
لكنني لم أوقع أي عقد اجتماعي.

I DIDN'T SIGN
ANY SOCIAL
CONTRACT.



عليك بذلك. هذا هو القانون

YOU HAVE
TO - IT'S THE
LAW!





**YOUTH ACTIVISM FOR
LEBANESE ACCOUNTABILITY**